

FRAMO Stellenangebot

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Nutzfahrzeuge



eTrucks Now!

Wir suchen Sie als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Nutzfahrzeuge

Gestalten Sie unsere Zukunft mit. Make your way to eWay!

Die Framo GmbH ist ein junges und innovatives Unternehmen mit Sitz in Löbichau, welches mit viel Leidenschaft die Umgestaltung der urbanen und suburbanen Logistik vorantreibt. Durch Umrüstung der Nutzfahrzeuge auf saubere, batteriebetriebene Antriebssysteme, tragen wir wesentlich zur Verringerung der CO₂ Emissionen bei. Dabei entwickeln wir einen Großteil der Komponenten selbst. Teilen Sie unsere Leidenschaft und werden Sie ab sofort Teil in einem jungen, dynamischen Unternehmen, für eine saubere Zukunft.

Unser Angebot:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag, eine Vollzeitstelle und eine betriebliche Altersvorsorge
- Kostenfreier Getränkeservice mit Kaffee, Tee und Mineralwasser
- Flache Hierarchien, familiäres Team, übergreifendes Arbeitsumfeld, Gleitzeit und Entwicklungsmöglichkeiten
- Leistungszulage, Gutscheinsystem und die Übernahme von Kitagebühren

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Kraftfahrzeugtechnik, Wirtschafts-Ingenieurwesen **oder** Erfahrungen im Bereich Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Erfahrung aus dem Bereich Nutzfahrzeugbau- oder Automobilindustrie wünschenswert
- sicherer Umgang mit MS Office-Programmen, Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse, Team-, Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, hohe Flexibilität, Reisebereitschaft, eigenständiges und verantwortungsbewusstes, konzentriertes Arbeiten sowie Teamfähigkeit

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von batteriebetriebenen Nutzfahrzeugen bis 44 t (nach Kundenanforderung)
- Akquise von Neukunden und Betreuung unserer Bestandskunden
- Aufbau und Pflege einer Kundendatenbank
- Erschließung neuer Vertriebswege und -möglichkeiten, Koordination aller Vertriebspartner und Vertriebsmitarbeiter, Planung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen
- Akquise von externen Entwicklungsprojekten im Tätigkeitsbereich des Unternehmens
- Netzwerkarbeit, Pflege von Kundenkontakten, Nachhalten der Vertriebskontakte, Wahrnehmen von Messeterminen, Durchführung von Marketingmaßnahmen
- Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst
- Einplanen der Fahrzeugfertigung in den Produktionsablauf mit der Projekt- und Produktionsleitung, Erstellen von Reports und Berichterstattung an die Geschäftsleitung
-

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an bewerbung@framo-eway.com

Betreff: **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)**

Alle Bezeichnungen richten sich selbstverständlich an beide Geschlechter.
Schwerbehinderte Bewerber/Bewerberinnen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.
Der Bewerbung ist ein Nachweis der Schwerbehinderung oder Gleichstellung beizufügen.