



# FRAMO GmbH Stellenangebote

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)  
e-Mobilität / Nutzfahrzeuge



eTrucks  
Now!

Wir suchen Sie als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) e-Mobilität / Nutzfahrzeuge**

## Gestalten Sie unsere Zukunft mit. Make your way to e-Way!

Die Framo GmbH ist ein Unternehmen mit Sitz in Löbichau, welches mit viel Leidenschaft die Umgestaltung der urbanen und suburbanen Logistik, durch Umrüstung auf saubere, batteriebetriebene Antriebssysteme vorantreibt. Teilen Sie unsere Leidenschaft und werden Sie ab sofort Teil in einem jungen, dynamischen Unternehmen, für eine saubere Zukunft.

### Unser Angebot:

Sie werden in Vollzeit tätig. Wir bieten Ihnen ein dauerhaftes Arbeitsverhältnis in einem familiären Team bei sehr guten Konditionen. Flache Hierarchien, ein übergreifendes Arbeitsumfeld, Gleitzeit, Entwicklungsmöglichkeiten sowie die Arbeit mit innovativen Produkten, Leistungszulagen und ein Gutscheinsystem, ein Vorschlagswesen oder die Übernahme von KITA-Gebühren dürfen Sie bei uns erwarten.

### Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Kraftfahrzeugtechnik, Wirtschaftsingenieurwesen **oder** weitreichende Erfahrungen im Bereich Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Erfahrung aus dem Bereich Nutzfahrzeugbau- oder Automobilindustrie wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office-Programmen, Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse, Team-, Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, hohe Flexibilität, Reisebereitschaft
- eigenständiges und verantwortungsbewusstes, konzentriertes Arbeiten sowie Teamfähigkeit

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von batteriebetriebenen Nutzfahrzeugen bis 44 t (nach Kundenanforderung)
- Akquise von Neukunden und Betreuung unserer Bestandskunden
- Aufbau und Pflege einer Kundendatenbank
- Erschließung neuer Vertriebswege und Möglichkeiten, Koordination aller Vertriebspartner und Vertriebsmitarbeiter
- Planung und Durchführung von Vertriebsschulungen
- Akquise von externen Entwicklungsprojekten im Tätigkeitsbereich des Unternehmens
- Netzwerkarbeit, Pflege von Kundenkontakten, Nachhalten der Vertriebskontakte, Wahrnehmen von Messeterminen, Durchführung von Marketingmaßnahmen
- Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst
- Einplanen der Fahrzeugfertigung in den Produktionsablauf mit der Projekt- und Produktionsleitung, Erstellen von Reports und Berichterstattung an die Geschäftsleitung

Suchen Sie eine herausfordernde und spannende Tätigkeit bei einem jungen Technologie-Unternehmen? Dann sind Sie bei uns genau richtig und wir freuen uns, Sie kennenzulernen.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [m.klopper@framo-eway.com](mailto:m.klopper@framo-eway.com)  
Betreff: **Vertrieb (m/w/d)**

Alle Bezeichnungen richten sich selbstverständlich an beide Geschlechter. Schwerbehinderte Bewerberinnen/Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt. Der Bewerbung ist ein Nachweis der Schwerbehinderung oder Gleichstellung beizufügen.